Lasītāju aptaujas un loterijas anketa

1. "Praktiskajā Latvietī" man interesē šādas tēmas:
   - ❑ Jurista atbildes
   - ❑ Dārza darbi
   - ❑ Padomi remonta lietās
   - ❑ Meža kopšana
   - ❑ Rokdarbi
   - ❑ Receptes
   - ❑ Veselības stiprināšana
   - ❑ Mājlopi, to barošana un aprūpe
   - ❑ Krustvārdu mīkla

2. Ko jūs vēlētos pajautāt kādam no "Praktiskā Latvieša" ekspertiem: _____

3. Žurnālu : ❑ Abonēju ❑ Pērku ❑ Lasu bibliotēkā ❑ Dalos ar kaimiņu ❑ Lasu e-versiju

Vārds, uzvārds _____

Tālr. _____

❑ **Ja vēlaties piedalīties izlozē par galveno balvu – siltumnīcu, atzīmējiet savu piekrišanu pamata datu apstrādes noteikumiem.**

Norādot savu vārdu, uzvārdu, adresi, tālruņa numuru, jūs piekrītat, ka *AS Latvijas Mediji* veic šādu žurnāla *Praktiskais Latvietis* anketas dalībnieku personas datu apstrādi: vārds, uzvārds – nepieciešams, lai izziņotu izlozes rezultātus; tālrunis – nepieciešams, lai ar jums sazinātos laimesta gadījumā.

AS Latvijas Mediji apstrādās minētos datus līdz norādītā apstrādes nolūka sasniegšanai. Aptaujas dalībnieks ir tiesīgs bez jebkādām negatīvām sekām atsaukt savu piekrišanu datu apstrādei. Atsaucot savu piekrišanu, aptaujas dalībnieks atsakās no dalības izlozē. Šāds atsaukums sūtāms uz e-pastu: *marketings@latvijasmediji.lv.* Datu apstrādes tiesiskais pamats – jūsu piekrišana. *AS Latvijas Mediji*, reģ. Nr. 40103027253.

Lai piedalītos izlozē, anketas jāaizpilda internetā vai jānosūta pa pastu līdz 2021. gada 21. martam (pasta zīmogs).

TEKSTS: **ELĪNA KONDRĀTE**

Kas ir **meža kooperatīvi**

Esmu lasījis, ka daudzi meža īpašnieki iesaistījušies meža kooperatīvos. Gribētu uzzināt, kas ir meža kooperatīvs un kāds ieguvums, tajā iesaistoties.

RAIVIS K. VENTSPILĪ

"Laiku pa laikam katram meža īpašniekam savā mežā ir kaut kas jānocērt, jāiestāda, jāveic citi meža apsaimniekošanas darbi. Līdz ar to būs jāpērk dažādi pakalpojumi. Piemēram, cērtot mežu, būs jāatrod uzņēmums, kas to izdarīs, jāpārdod koksne, jānodrošina tās transportēšana. Ja trūkst prasmes un zināšanu šajā jomā, tas var būt sarežģīti vai veidoties situācija, kad cirsmu vai koksnes uzpircēji meža īpašnieka pieredzes trūkumu izmanto savtīgi," stāsta mežsaimniecības pakalpojumu kooperatīva *Mežsaimnieks* valdes priekšsēdētājs **Grigorijs Rozentāls**. Lai izvairītos no šādām situācijām, meža īpašnieks var iesaistīties meža kooperatīvā. "Meža kooperatīvs ir meža īpašnieku kopīgi veidota organizācija jeb uzņēmums ar mērķi visus nepieciešamos meža apsaimniekošanas darbus darīt kopīgi."

Esot kooperatīvā, meža īpašnieks aizvien var turpināt saimniekot mežā un pieņemt lēmumus arī pats. No kooperatīva jebkurā brīdī var izstāties.

Salīdzinot, piemēram, ar Skandināvijas valstīm, Latvijā meža kooperāciju vēsture pagaidām nav ļoti gara, stāsta Grigorijs Rozentāls. Taču, pēc kooperatīva *Mežsaimnieks* pieredzes, kas dibināts pirms deviņiem gadiem, var teikt, ka meža īpašnieku interese par iesaistīšanos kooperatīvos pieaug.

Izdevīgākas cenas un kvalitatīvi pakalpojumi

Ierasti mežsaimniecības pakalpojumu kooperatīvi algo un sadarbojas ar profesionāliem nozares speciālistiem. Kļūstot par kooperatīva biedru, meža īpašniekam ir vairāki būtiski ieguvumi. Viens no tiem – iespēja pārdot kokmateriālus par augstāku cenu. "Saliekot kopā vairāku meža īpašnieku pārdodamo koksni, veidosies jau ievērojami lielāks apjoms. Koksnes pārdošana notiek caur vienu organizāciju – kooperatīvu. Tādā veidā tirgū sevi piesakām kā liels koksnes pārdevējs, un, kā jau tas pasaulē pieņemts, lieliem apjomiem tirgū vienmēr ir izdevīgākas cenas. Attiecīgi lielāku apjomu ciršanai un izstrādei būs arī zemāka cena par mežizstrādes pakalpojumiem. Veidojam arī ilgtermiņa sadarbību ar mežkopības pakalpojumu sniedzējiem. Viņi zina mūsu prasības, un mēs zinām, ka darbs tiks paveikts profesionāli un kvalitatīvi. Veidojas savstarpējā saikne, ko viens meža īpašnieks ar savu mazo vajadzību nevar nodrošināt," stāsta Grigorijs Rozentāls. Kā vēl vienu ieguvumu viņš izceļ arī stādu iegādi. "Latvijā katastrofāli trūkst stādu, un ne vienmēr meža īpašniekiem ir iespēja tos laikus iegādāties pietiekamā daudzumā. Iepērkot lielākus apjomus, arī stādu pārdevēji uz kooperatīvu raugās kā nopietniem pircējiem un rēķinās ar mums. Kooperatīva biedrs var būt drošs, ka nepaliks bez stādiem."